



CV. SINAR JAYA

CORPORATE BOOK & COMPANY PROFILE



SUPPLY • DISTRIBUTION • CUSTOM PACKAGING

Solusi pengadaan produk hospitality, F&B, kemasan, dan kebutuhan usaha.

2026 | WE BUILD TRUST.

CORPORATE IDENTITY

Tentang Dokumen Ini

Profil korporat dan proposal pengajuan kerja sama CV. Sinar Jaya.

NAMA PERUSAHAAN

CV. Sinar Jaya

DOKUMEN

Corporate Book & Company Profile 2026

SITUS

www.sinarjayap.com

KONTAK

+62 858-4734-8384

Dokumen ini disusun sebagai materi pengenalan perusahaan, presentasi calon mitra, pengajuan pengadaan, serta pendamping proposal kerja sama. Informasi legal dan portofolio yang belum dilampirkan ditandai untuk dilengkapi sebelum pengajuan resmi.



NAVIGATION

Daftar Isi

Daftar isi otomatis—klik kanan lalu pilih Update Field di Microsoft Word bila halaman berubah.

Daftar isi akan diperbarui otomatis.

Struktur dokumen

- Profil & arah perusahaan
- Manajemen & organisasi
- Bidang usaha, produk, dan layanan
- Pasar, standar pelayanan, serta target
- Portofolio, legalitas, roadmap, dan kontak

LEADERSHIP

Sambutan Direktur

Kemitraan yang kuat selalu dimulai dari kepercayaan.



CV. Sinar Jaya hadir untuk membantu pelanggan memperoleh produk yang tepat, dengan proses pengadaan yang jelas, respons yang cepat, serta perhatian pada kualitas dan ketepatan pengiriman.

Kami percaya bahwa layanan terbaik bukan hanya soal harga, tetapi juga kemampuan memahami kebutuhan mitra, menjaga komunikasi, dan memberikan solusi yang dapat diandalkan untuk pertumbuhan usaha jangka panjang.

Melalui Corporate Book ini, kami mengundang calon pelanggan, pemasok, dan mitra strategis untuk mengenal CV. Sinar Jaya lebih dekat dan membangun kerja sama yang saling menguntungkan.

Yonas

Direktur CV. Sinar Jaya

COMPANY OVERVIEW

Profil Perusahaan

Partner pengadaan yang adaptif untuk kebutuhan bisnis modern.

CV. Sinar Jaya bergerak dalam pengadaan dan distribusi kebutuhan hospitality, food & beverage, kemasan, perlengkapan usaha, serta produk custom untuk kebutuhan korporasi dan proyek.

Dengan jaringan produk yang luas dan pendekatan pelayanan yang fleksibel, perusahaan melayani kebutuhan satuan, grosir, pengadaan berkala, maupun permintaan khusus berdasarkan spesifikasi pelanggan.

FOKUS

Kualitas, harga kompetitif, dan ketepatan layanan.

MODEL LAYANAN

Retail, grosir, project supply, dan custom order.

CAKUPAN

Hotel, restoran, kafe, UMKM, event, kantor, dan proyek.

NILAI UTAMA

Kepercayaan sebagai fondasi setiap transaksi.

POSITIONING

Mengapa CV. Sinar Jaya

Satu mitra untuk berbagai kebutuhan operasional dan pengadaan.

- Pilihan produk luas untuk kebutuhan hospitality dan F&B.
- Dukungan pemesanan custom untuk kemasan dan merchandise.
- Komunikasi responsif sejak permintaan penawaran hingga purna jual.
- Skema pengadaan yang dapat disesuaikan dengan volume dan kebutuhan proyek.
- Orientasi pada harga bersaing tanpa mengabaikan mutu produk.



DIRECTION

Visi & Misi

Arah pertumbuhan yang dibangun melalui kepercayaan.

VISI

Menjadi perusahaan pengadaan dan distribusi terpercaya yang mampu menyediakan solusi produk berkualitas, kompetitif, dan relevan bagi pertumbuhan pelanggan di Indonesia.

MISI 02

Membangun jaringan pemasok serta mitra distribusi yang andal dan berkelanjutan.

MISI 04

Mengembangkan layanan custom dan digital untuk memperluas jangkauan pasar.

MISI 01

Menyediakan produk yang sesuai spesifikasi, kebutuhan, dan anggaran pelanggan.

MISI 03

Menghadirkan pelayanan cepat, transparan, profesional, dan mudah diakses.

MISI 05

Menjaga integritas, kualitas, dan kepuasan pelanggan dalam setiap proses.

CULTURE

Nilai Perusahaan

Prinsip yang menjadi standar perilaku dan pelayanan.

TRUST

Menjaga komitmen, keterbukaan, dan kepercayaan mitra.

RESPONSIVE

Memberikan tanggapan cepat, jelas, dan solutif.

EFFICIENCY

Mengutamakan proses yang ringkas, tepat, dan terukur.

QUALITY

Memastikan produk dan proses memenuhi standar yang disepakati.

COLLABORATION

Tumbuh bersama pelanggan, pemasok, dan tim.

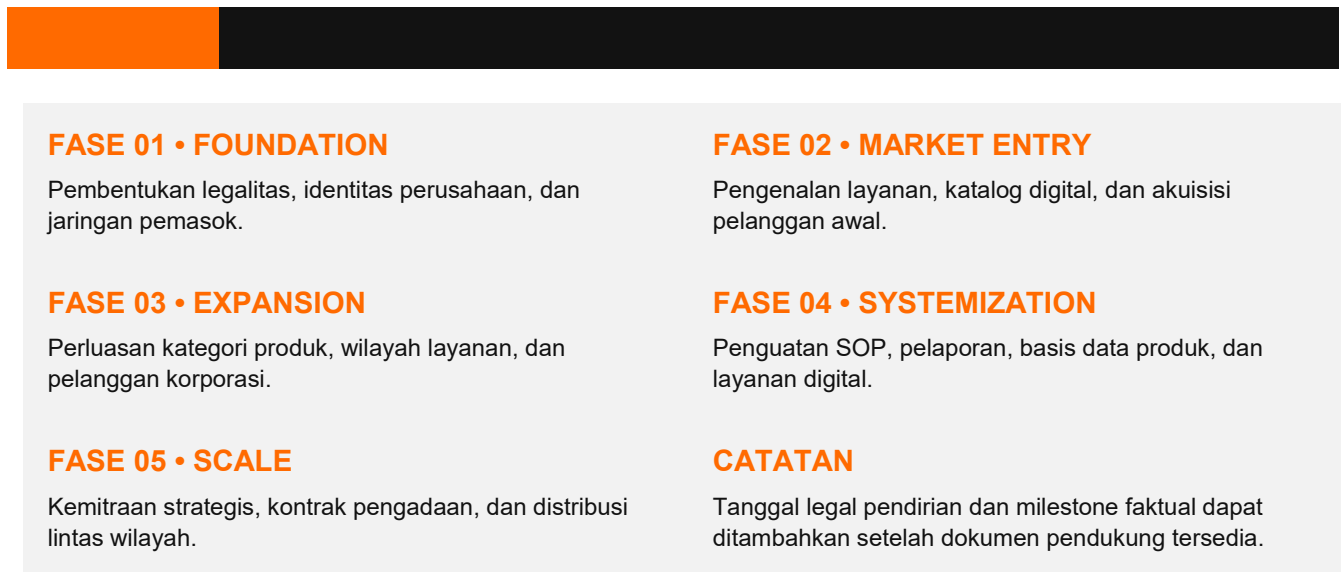
CONTINUOUS GROWTH

Terus belajar, memperluas jaringan, dan meningkatkan layanan.

JOURNEY

Timeline Perusahaan

Peta perjalanan pengembangan CV. Sinar Jaya.



LEADERSHIP

Profil Manajemen

Struktur ringkas dengan fungsi yang jelas.

YONAS

Direktur

Mengarah-kan strategi, operasional, kemitraan, dan keputusan perusahaan.

DIDIK SETIAWAN

Staff Komisaris

Mendukung fungsi koordinasi dan administrasi komisaris.

DIVA PUSPITA

Accounting

Mengelola pencatatan, laporan, dan administrasi keuangan.

SUTARTO

Komisaris

Melakukan pengawasan serta memberikan arahan strategis.

SATRIA PUTRA

Marketing

Mengembangkan pasar, relasi pelanggan, dan aktivitas pemasaran.

FERA PUJA CINTAMI

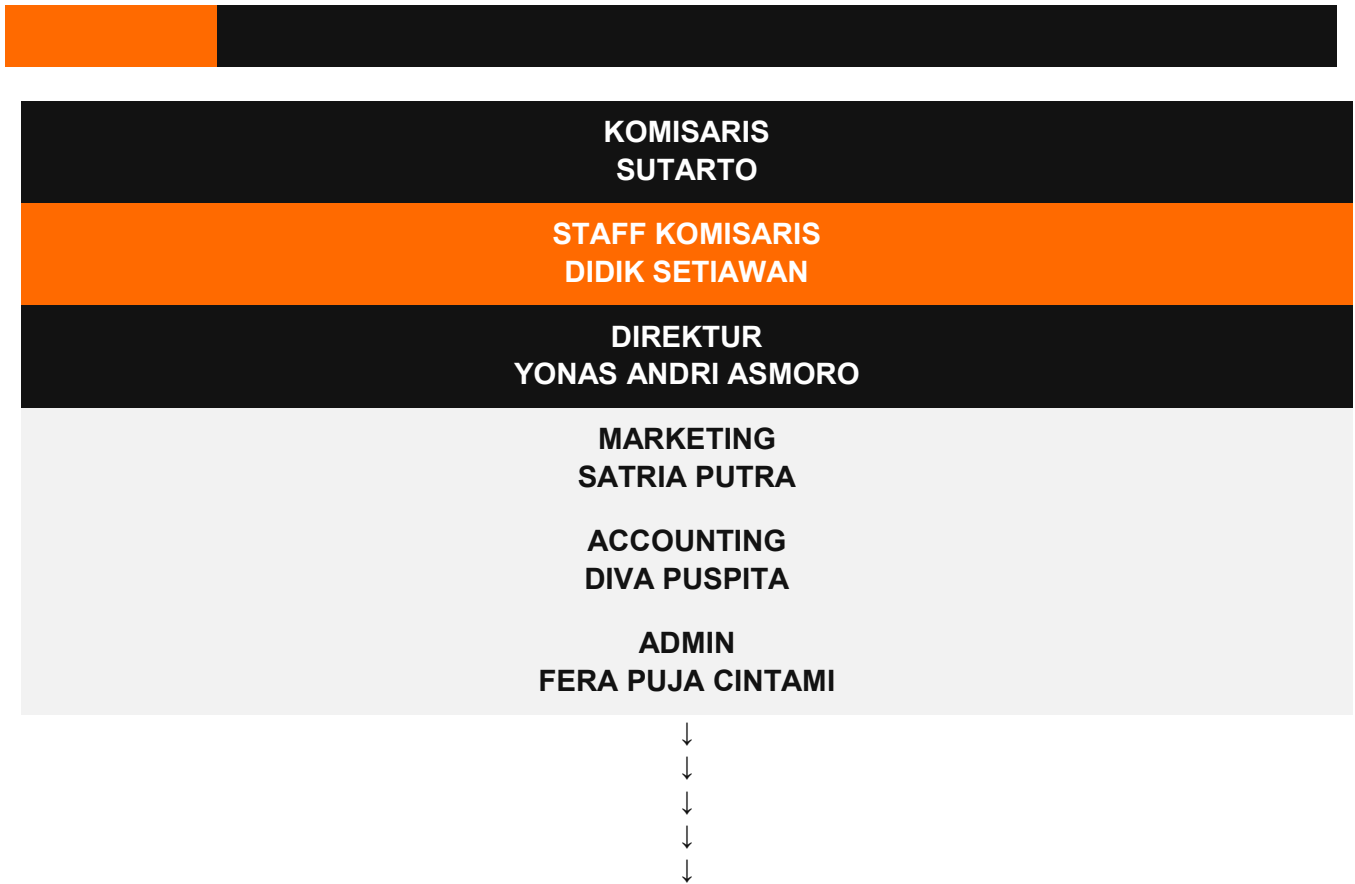
Admin

Menangani dokumen, pesanan, korespondensi, dan dukungan operasional.

ORGANIZATION

Struktur Organisasi

Alur koordinasi CV. Sinar Jaya.



CAPABILITIES

Bidang Usaha

Portofolio kategori untuk kebutuhan rutin dan proyek.

HOSPITALITY SUPPLIES

Amenities, sandal hotel, perlengkapan kamar, dan kebutuhan tamu.

PACKAGING

Paper bag, kardus, lunch box, bowl, dan kemasan custom.

PROJECT PROCUREMENT

Pengadaan berdasarkan daftar kebutuhan, spesifikasi, dan jadwal proyek.

F&B SUPPLIES

Peralatan makan-minum sekali pakai, straw, cup, dan pendukung penyajian.

CUSTOM PRODUCTS

Printing cup, tas spunbond, kalender, dan material promosi.

DISTRIBUTION

Pemenuhan order volume, pengiriman, dan dukungan kebutuhan berkala.

SERVICE MODEL

Produk & Layanan

Dari kebutuhan standar hingga pesanan khusus.

- Konsultasi kebutuhan dan pemilihan produk.
- Penyusunan penawaran harga dan alternatif spesifikasi.
- Pengadaan barang satuan, grosir, dan proyek.
- Custom logo, desain, ukuran, warna, atau kemasan sesuai minimum order.
- Koordinasi sampel dan persetujuan sebelum produksi.
- Pengiriman dan pemantauan pesanan.
- Layanan purna jual untuk keluhan atau ketidaksesuaian.

STANDARD ORDER

Produk siap pesan sesuai katalog dan stok.

CUSTOM ORDER

Produk dibuat berdasarkan brief dan persetujuan desain.

PROJECT SUPPLY

Pengadaan terjadwal untuk kebutuhan proyek atau kontrak.

PRODUCT PORTFOLIO

Hospitality & Amenities

Pilihan produk dapat disesuaikan dengan kebutuhan, ketersediaan, dan minimum order.



Sumpit Ion Tusuk Gigi



Sumpit Bambu Jaya Tusuk Gigi



Tusuk Sate Ion



Sumpit Ion

PRODUCT PORTFOLIO

Dining Essentials

Pilihan produk dapat disesuaikan dengan kebutuhan, ketersediaan, dan minimum order.



Tusuk Cilok Ion



Tusuk Gigi Bambu Jaya



Tusuk Gigi Pack Ion



Tusuk Gigi Pot Ion

PRODUCT PORTFOLIO

Beverage Solutions

Pilihan produk dapat disesuaikan dengan kebutuhan, ketersediaan, dan minimum order.



Straw Steril Polos



Straw Steril Ion



Straw Steril Golden



Seal Cup Polos Kaido

PRODUCT PORTFOLIO

Cutlery & Serving

Pilihan produk dapat disesuaikan dengan kebutuhan, ketersediaan, dan minimum order.



Sendok Es Krim Plastik



Sendok Es Krim Kayu



Sendok Plastik



Garpu Plastik

PRODUCT PORTFOLIO

Cups & Food Packaging

Pilihan produk dapat disesuaikan dengan kebutuhan, ketersediaan, dan minimum order.



Cup Es Krim Kertas 2 Oz



Cup Es Krim Kertas 5 Oz



Paper Bowl



Lunch Box

CUSTOMIZATION

Kemasan & Produk Custom

Branding yang konsisten dari produk hingga kemasan.



Cup Plastik Printing 12 Oz



Cup Plastik Printing 16 Oz



Kemasan Custom



Tas Spunbond

Layanan custom dapat mencakup logo, ukuran, material, warna, dan desain. Harga serta lead time ditetapkan setelah spesifikasi, jumlah pesanan, dan proof desain disetujui.

MARKET

Target Pasar

Solusi fleksibel untuk usaha bertumbuh dan pelanggan korporasi.

HOTEL & VILLA

Amenities, guest supplies, packaging, dan kebutuhan operasional.

UMKM & BRAND LOKAL

Kemasan custom dalam skala yang disesuaikan.

KORPORASI & KANTOR

Merchandise, kalender, packaging, dan kebutuhan rutin.

RESTORAN & KAFE

Cup, straw, cutlery, bowl, lunch box, dan kemasan takeaway.

EVENT & CATERING

Perlengkapan penyajian dan pengadaan berbasis jadwal.

RESELLER & DISTRIBUTOR

Produk volume dengan dukungan katalog dan penawaran.

SERVICE EXCELLENCE

Standar Pelayanan

Standar minimum untuk menjaga pengalaman pelanggan.

01 • RESPONS

Konfirmasi awal dan klarifikasi kebutuhan secara cepat.

03 • APPROVAL

Produk custom diproses setelah desain dan detail pesanan disetujui.

05 • DELIVERY

Koordinasi jadwal dan informasi pengiriman kepada pelanggan.

02 • ACCURACY

Penawaran mencantumkan produk, spesifikasi, jumlah, harga, dan ketentuan.

04 • CONTROL

Pengecekan kuantitas dan kondisi sebelum pengiriman.

06 • AFTER SALES

Tindak lanjut atas keluhan dengan bukti dan evaluasi solusi.

PROCESS

Alur Pemesanan

Proses sederhana, transparan, dan terdokumentasi.

1. BRIEF

Pelanggan menyampaikan produk, spesifikasi, jumlah, tujuan, dan tenggat.

3. CONFIRMATION

Kesepakatan spesifikasi, desain, pembayaran, dan jadwal.

5. QUALITY CHECK

Pemeriksaan produk sebelum pengiriman.

2. QUOTATION

Tim menyiapkan pilihan produk, harga, MOQ, dan estimasi waktu.

4. PROCUREMENT

Pengadaan atau produksi dimulai sesuai persetujuan.

6. DELIVERY

Barang dikirim dan diterima sesuai dokumen transaksi.

GROWTH

Target Perusahaan

Pertumbuhan yang terukur dan berkelanjutan.

PASAR

Meningkatkan jumlah pelanggan aktif dan jangkauan wilayah.

LAYANAN

Meningkatkan kecepatan respons dan akurasi proses order.

KEMITRAAN

Membangun kontrak pengadaan serta jaringan pemasok strategis.

PRODUK

Memperluas kategori unggulan sesuai kebutuhan pasar.

DIGITAL

Menguatkan website, katalog, dan kanal media sosial.

OPERASIONAL

Menerapkan SOP, pencatatan, dan evaluasi kinerja berkala.

ROADMAP

Roadmap Pengembangan

Prioritas 2026–2028 untuk memperkuat fondasi dan skala.

2026 • FOUNDATION

Standardisasi katalog, SOP, pembukuan, legal file, dan kanal digital.

2027 • EXPANSION

Pengembangan pelanggan B2B, kategori baru, reseller, dan area distribusi.

2028 • SCALE

Kontrak pengadaan, penguatan gudang/logistik, serta sistem pemesanan terpadu.

Roadmap bersifat arah strategis dan dapat disesuaikan berdasarkan kondisi pasar, kapasitas modal, serta hasil evaluasi perusahaan.

PROOF

Portofolio Pelanggan & Proyek

Ruang untuk menampilkan bukti kepercayaan dan hasil kerja.

CUSTOMER PROFILE

Nama pelanggan, industri, lokasi, dan periode kerja sama.

SCOPE

Jenis produk, jumlah, spesifikasi, serta target pengiriman.

RESULT

Ketepatan pemenuhan, efisiensi, repeat order, atau testimoni.

DOCUMENTATION

Foto produk, bukti serah terima, dan izin penggunaan logo.

Lampiran portofolio belum disertakan pada materi sumber. Tambahkan hanya pelanggan/proyek yang dapat diverifikasi dan telah memberikan izin publikasi.



COMPLIANCE

Legalitas Perusahaan

Dokumen pendukung untuk verifikasi dan proses vendor.

AKTA PENDIRIAN / PERUBAHAN

Nomor dan tanggal: dilengkapi dari dokumen resmi.

NPWP BADAN

Nomor: dilengkapi dari dokumen resmi.

DOMISILI / ALAMAT USAHA

Alamat lengkap: dilengkapi dari dokumen resmi.

NIB / OSS

Nomor: dilengkapi dari dokumen resmi.

REKENING PERUSAHAAN

Bank dan nomor rekening: dicantumkan pada dokumen transaksi resmi.

DOKUMEN PENDUKUNG

KTP pengurus, izin terkait, dan dokumen vendor sesuai kebutuhan.

Untuk keamanan, nomor identitas sensitif sebaiknya ditempatkan pada lampiran khusus dan hanya diberikan kepada pihak yang berwenang.

PARTNERSHIP

Skema Pengajuan Kerja Sama

Kerangka kerja yang dapat disesuaikan untuk calon mitra.

- Pengadaan produk rutin berdasarkan purchase order.
- Kerja sama suplai berbasis kontrak atau periode tertentu.
- Produksi kemasan custom berdasarkan minimum order.
- Pengadaan proyek dengan termin dan jadwal yang disepakati.
- Dukungan sampel, katalog, dan negosiasi spesifikasi.

KOMITMEN KAMI

Penawaran jelas, komunikasi terbuka, kontrol kualitas, dan dukungan purna jual.

LANGKAH BERIKUTNYA

Pertemuan kebutuhan → penawaran → sampel/approval → kesepakatan → pelaksanaan.

CONTACT

Mari Bertumbuh Bersama

Hubungi CV. Sinar Jaya untuk katalog, penawaran, dan diskusi kebutuhan.



WEBSITE

www.sinarjayap.com

TELEPON / WHATSAPP

+62 858-4734-8384

EMAIL

swprsjp@gmail.com

MEDIA SOSIAL

Facebook • Instagram • TikTok • Lemon8



SCAN UNTUK WHATSAPP

CV. SINAR JAYA

WE BUILD TRUST.